

**ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО
ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ**

**«РОССИЙСКАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ АКАДЕМИЯ
ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ»**

УТВЕРЖДАЮ

Ректор РГАИС

____ И.А. Близнец

« ____ » _____ 2015 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

«ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ»

**Уровень высшего образования – подготовка научно-
педагогических кадров в аспирантуре**

Направление подготовки: 38.06.01 «Экономика»

Направленность программы (профиль): Управление инновациями

**Квалификация (степень) выпускника – Исследователь. Преподаватель -
исследователь**

Форма обучения – очная, заочная

Москва – РГАИС – 2015

Рецензент:

Иванова М.Г., д.с.н., к.э.н., доцент кафедры «Управление и коммерциализация интеллектуальной собственности».

Разработчик: Родионова Н.В. Экономическая теория. Рабочая программа учебной дисциплины предназначена для аспирантов, обучающихся по направлению 38.06.01 «Экономика».. — М.: Российская государственная академия интеллектуальной собственности (РГАИС), кафедра «Международных экономических и финансовых отношений», 2014. – 36 с.

Согласовано:

Рабочая программа учебной дисциплины обсуждена и рекомендована на заседании кафедры «Международных экономических и финансовых отношений»
Протокол №5 от «10» декабря 2014 г.

Заместитель заведующего кафедрой: М.О. Ольховская

«10» декабря 2014 г.

(подпись)

© ФГБОУ ВПО РГАИС, 2015

© Родионова Н.В.

1. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ, СООТНЕСЕННЫЕ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ООП

1.1. Цель и задачи дисциплины

Цель дисциплины – изложить общие методологические и инструментальные предпосылки экономической теории, возможности приложения институционального подхода к исследованиям собственности, различных видов организаций, новой экономической истории и экономической теории права. Изучение дисциплины «Экономическая теория» нацелено на понимание принципов функционирования экономической системы, а также на приобретение навыков научно-исследовательской деятельности в области экономики.

Основные задачи курса:

- системное и комплексное изложение методологии, теоретических положений экономической теории;
- освоение основного экономического инструментария;
- исследование организационных форм и видов хозяйственного устройства, а также их воздействия на результаты экономической деятельности.

1.2. Место дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплина «Экономическая теория» является одной из базовых дисциплин, требующих соответствующих базовых знаний в следующих областях:

фундаментальные исследования в области экономической теории и финансов;

теоретических и методологических принципов, методов и способов управления социальными и экономическими системами;

анализа современных тенденций и прогнозов развития экономики, определения научно-обоснованных организационно-экономических форм деятельности.

Дисциплина «Экономическая теория» является обязательной дисциплиной вариативной части ООП аспирантуры по направлению 38.06.01 Экономика (профиль Управление инновациями).

Для освоения дисциплины «Экономическая теория» предполагается расширение курса данной дисциплины за счет включения вводной части, посвященной основам экономической теории, а также микро- и макроэкономики.

**2. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ) В ЗАЧЕТНЫХ
ЕДИНИЦАХ С УКАЗАНИЕМ КОЛИЧЕСТВА
АКАДЕМИЧЕСКИХ (АСТРОНОМИЧЕСКИХ) ЧАСОВ
ПО ВИДАМ УЧЕБНЫХ ЗАНЯТИЙ**

Виды занятий	Объем дисциплины	
	Форма обучения	
	Очная форма обучения	Заочная форма обучения
	1 курс (2 семестр)	
Объем зачетных единиц	2	2
Общая трудоемкость в часах	72	72
Аудиторные занятия	36	8
Лекции	18	2
Практические занятия (семинары)	18	6
Самостоятельная работа	36	64
Форма итогового контроля	Зачет	Зачет

3. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ, СТРУКТУРИРОВАННОЕ ПО ТЕМАМ С УКАЗАНИЕМ ЧАСОВ И ВИДОВ УЧЕБНЫХ ЗАНЯТИЙ

3.1. Учебно-тематический план курса и распределение часов по темам занятий

Очная форма обучения

№ п/п	Наименование темы	Всего часов	Аудиторные занятия (час.)		Самостоят. работа
			Лекции	Практическ.	
1.	Предмет, метод, этапы развития экономической теории.	6	1	2	3
2.	Экономические системы и их сущность.	6	2*	1	3
3.	Потребности и ресурсы. Экономический выбор.	5	1	1	3
4.	Системные функции экономики в обществе. Теория воспроизводства	4	1	1	2
5.	Экономические отношения и собственность.	5	1	1	3
6.	Трансакции и трансакционные издержки.	4	1	1	2
7.	Теория контрактов.	5	2*	1	2
8.	Теория экономической организации.	6	1	2	3
9.	Рынок и фирма. Теория фирмы.	7	2	2*	3
10.	Институциональная теория государства.	7	2	2*	3
11.	Экономический анализ государства.	6	1	2*	3
12.	Макроэкономика и основные инструменты макроэкономической политики.	5	1*	1	3
13.	Институциональные изменения: эволюция и революция.	6	2	1	3
Итого		72	18	18	36

Заочная форма обучения

№ п/п	Наименование темы	Всего часов	Аудиторные занятия (час.)		Самостоят. работа
			Лекции	Практическ.	
1.	Предмет, метод, этапы развития экономической теории.	5,5	-	0,5	5
2.	Экономические системы и их сущность.	5,5	-	0,5	5
3.	Потребности и ресурсы. Экономический выбор.	6	0,5*	0,5*	5
4.	Системные функции экономики в обществе. Теория воспроизводства	5,5	-	0,5*	5
5.	Экономические отношения и собственность.	5,5	-	0,5*	5
6.	Транзакции и транзакционные издержки.	4,5	-	0,5*	4
7.	Теория контрактов.	5,5	0,5*	-	5
8.	Теория экономической организации.	5,5	-	0,5	5
9.	Рынок и фирма. Теория фирмы.	5,5	-	0,5	5
10.	Институциональная теория государства.	6	0,5	0,5*	5
11.	Экономический анализ государства.	5,5	-	0,5*	5
12.	Макроэкономика и основные инструменты макроэкономической политики.	6	0,5	0,5	5
13.	Институциональные изменения: эволюция и революция.	5,5	-	0,5	5
Итого		72	2	6	64

*Интерактивная форма при изучении тем, указанных в настоящем учебно-тематическом плане, предполагает использование мультимедиа технологий, а именно:

- демонстрация презентаций в формате PowerPoint 95, Open Document Format,
- демонстрация графических данных с сайтов Министерств и ведомств.

Общий удельный вес интерактивной формы проведения занятий по дисциплине находится в зависимости от общего аудиторного фонда. Количество занятий, проводимых в интерактивной форме, составляет 30% от аудиторных занятий.

3.2. Учебная программа дисциплины

Тема 1. Предмет, метод, этапы развития экономической теории

Понятие экономики. Роль экономики в обществе. Микроэкономика и макроэкономика. Главные проблемы экономической организации общества. Основные этапы развития экономической теории. Формирование предмета экономической теории: от меркантилизма до современных направлений экономической теории.

Предмет экономики. Экономические блага и их классификации. Природные ресурсы, труд, физический капитал, предприимчивость. Ограниченность ресурсов. Полные и частичные взаимодополняемость и взаимозамещение благ. Производственные возможности экономики. Проблема выбора оптимального решения. Экономические ограничения и граница производственных возможностей. Альтернативные издержки. Издержки выбора. Внешние эффекты (экстерналии). Трансакционные издержки. Компромисс общества между эффективностью и равенством, компромисс индивида между потреблением и досугом. Экономический закон возрастания дополнительных затрат.

Предмет политической экономии. Способ производства. Производительные силы и производственные отношения. Структура отношений в обществе. Экономические агенты (рыночные и нерыночные). Факторы производства. Рабочая сила и средства производства. Предмет труда, средство труда, труд. Способ соединения факторов производства. Характер соединения факторов производства. Естественные и общественные производительные силы. Производственные отношения. Взаимосвязь производства, распределения, обмена и потребления.

Основы экономического анализа. Методы исследования экономического анализа. Диалектико-материалистический метод. Научная абстракция. Сочетание конкретного и абстрактного, исторического и логического, количественного и качественного. Анализ и синтез. Экономические категории и законы. Рационалистический подход. Субъективистский подход. Позитивно-эмпирический подход.

Система экономических наук. Место экономической теории в процессе познания хозяйственных и социальных процессов. Функции экономической теории.

Тема 2. Экономические системы и их сущность

История экономических систем. Движущие силы и источники экономического прогресса. Критерии и показатели экономического развития. Элементы экономической системы. Доиндустриальное общество. Индустриальное общество. Постиндустриальное общество. Типы и модели экономических систем. Рыночная экономика свободной конкуренции. Смешанная экономика. Административно-командная система. Механизм принятия экономических планов. Современная рыночная экономика. Экономические уклады.

Тема 3. Потребности и ресурсы. Экономический выбор

Потребности и их классификация. Иерархия потребностей. Модель А. Маслоу. Экономические блага и их классификация. Частные и общественные блага. Производство и экономика. Простые элементы процесса труда. Экономические ресурсы (факторы производства). Труд. Земля. Капитал. Предпринимательские способности. Ограниченность ресурсов в экономике. Альтернативные издержки. Понятие экономической и социальной эффективности. Показатели, пути и факторы повышения эффективности.

Тема 4. Системные функции экономики в обществе. Теория воспроизводства

Системные функции экономики в обществе. Экономика как функциональная подсистема. Структурно-функциональный анализ экономики. Экономика как институциональный процесс. Задачи экономики как социальной системой высшего порядка во взаимоотношениях с другими обществами и с природной средой, так и внутриобщественные проблемы, возникающие в процессах функционирования общества и его подсистем.

Потребности и производство. Воспроизводство: простое и расширенное. Теории воспроизводства. Теории стоимости. Предельная полезность. Предельная производительность. Теория стоимости классической школы. Теория стоимости марксистской школы.

Функции закона стоимости: стихийный регулятор, дифференциальный товар производителя, фактор развития НТП. Теория факторов производства. Теория объективной стоимости (предельной полезности) У.С. Джевонсом (Англия) К. Менгером, Е. Бем-Баверком. Современная теория стоимости и цены.

Тема 5. Экономические отношения и собственность.

Собственность. Понятие, субъекты и объекты собственности в рыночной экономике. Собственность как экономико-правовая категория.

Частная собственность. Организационно-правовые и организационно-экономические формы предприятий. Отношения людей по поводу присвоения благ.

Теория прав собственности и «новая теория фирмы» (Р. Коуз, А. Алчиан, Д. Норт). Пучок прав собственности. 11 правомочий собственности. Приватизация и национализация: необходимость, цели и проблемы. Институциональные аспекты рынка. Трансакционные издержки и границы рынка. Типы трансакционных издержек. Теорема А. Смита и теорема Р. Коуза.

Спецификация прав собственности. Эффективный собственник. Размытость «пучка прав собственности» в современной России – одна из причин расцвета теневой экономики.

Тема 6. Трансакции и трансакционные издержки

Определение понятия «трансакционные издержки». Рыночные трансакционные издержки и способы их экономии: издержки поиска

информации об альтернативах сделки; издержки измерения; издержки ведения переговоров и заключения контракта; издержки контроля за соблюдением контракта и предупреждения оппортунистического поведения; издержки защиты контракта от третьей стороны.

Трансакционные издержки и основные типы экономического обмена.

Тема 7. Теория контрактов

Контрактные отношения. Юридический и экономический подходы к понятию «контракт». Неполнота контракта и оппортунистическое поведение. «Полный контракт». Асимметрия информации и виды оппортунистического поведения. Природа оппортунистического поведения.

Неблагоприятный отбор и способы его предотвращения.

Моральный риск и способы его предотвращения. Условия его возникновения. Моральный риск, неблагоприятный отбор и нормы договорного права.

Вымогательство как вид оппортунистического поведения и выбор типа контракта. Типы контрактов и факторы, влияющие на их выбор. Специфичность ресурсов и ее виды. Специфичность ресурсов и опасность вымогательства. Типы контрактов и альтернативные способы организации сделки. Теория трансакционных издержек и роль доверия.

Тема 8. Теория экономической организации

Организация в экономической теории. Дихотомия: институты и организации. Организация в экономической теории. Экономическая организация: основные понятия. Многообразие организационных форм в индустриальной экономике. Контроль и власть в хозяйственной организации.

Структура издержек. Внутренняя экономия как основа организационной специфичности. Мотивационная система: «замещение отношений» в организации.

Организационно-специфические ресурсы. Поведенческие основания теории организации. Организационная эволюция.

Тема 9. Рынок и фирма. Теория фирмы

Альтернативные подходы к объяснению фирмы и ее границ. Неоклассическая теория фирмы.

Р. Коуз о причинах возникновения фирмы и ее границах. Теории фирмы, основанные на модели «принципал-агент». Теории фирмы, основанные на идее о неполноте контрактов. Альтернативные формы деловых предприятий. Частнопредпринимательская фирма. Товарищество. Акционерное общество. Отделение собственности от контроля. Регулируемые фирмы. Государственные предприятия. Некоммерческие организации. Фирма с рабочим самоуправлением.

Тема 10. Институциональная теория государства

Основные теоретические подходы к определению природы государства. Модель государства Норта. Государство как организация.

Функции государства. Государство как агентство по производству социальных благ. Социальный контракт. Вертикальный социальный

контракт. Горизонтальный социальный контракт. Постконституционный договор. Модель консенсусной демократии.

Спецификация и защита прав собственности. «Провалы» государства. «Граница» государства. Типология государств. Государство и проблема принципала и агента. Этапы и движущие силы эволюции реального государства. Наследственная монархия. Власть экспертов. Власть большинства, или демократическое правление. Понятие международной сети. Эмпирические методы оценки характера государства. Элементы политической экономии демократии.

Тема 11. Экономический анализ государства

Определение государства. Общественные блага. Коллективные блага. Проблема безбилетника. Селективные стимулы. Спонтанный экономический порядок. «Естественное состояние» общества. Социальный контракт. Бандит-гастролер.

Оседлый бандит. Консенсусная демократия. Рентоориентированное поведения. Институциональная коррупция. Размывание ренты правителя. Распределительная демократия. Синтетическая модель государства.

Тема 12. Макроэкономика и основные инструменты макроэкономической политики

Основные проблемы макроэкономики. Основные (агрегированные) макроэкономические величины и показатели. Содержание макроэкономической политики, ее цели и задачи. Инструменты макроэкономической политики: фискальная политика (государственные расходы и налогообложение); денежная политика (контроль за количеством денег и воздействие на ставку процента); внешнеэкономическая политика (внешнеторговая политика и валютная политика); политика доходов (контроль за ценами и контроль за заработной платой); социальная политика.

Направления перестройки экономической структуры в России.

Тема 13. Институциональные изменения: эволюция и революция

Три вида институциональных рамок. Интеграция сделок в семейно-родственные структуры. Эволюционный вариант развития институтов. Зависимость от предшествующей траектории развития. Объяснение инерционности институционального развития на основе теории идеологии.

Теория общественного выбора и объяснение затруднительности институциональных инноваций.

Теория игр: распространенность нормы как препятствие ее изменению. Импорт институтов - революционный вариант развития институтов. Импорт институтов и смена траектории институционального развития. Конгруэнтность институтов. Два сценария институционального развития.

Стабильность институциональной структуры и институциональные изменения.

4. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

4.1. Контрольные вопросы для самостоятельной работы аспирантов

1. Какие неформальные институты (этического характера) можно выделить в современной хозяйственной практике в России. Приведите пример и обоснуйте свой ответ.

2. Приведите примеры экономических отношений в современной хозяйственной практике, соответствующих каждому типу транзакций по Коммонсу.

3. Какие типы контрактации наиболее применимы в хозяйственной практике. Оцените (примерно) как применение тех или иных типов контрактов способствует снижению (повышению) транзакционных издержек.

4. Приведите пример экономического института и связанной организации, в чем заключается их дихотомия? Какое место (роль) они занимают в хозяйственной практике?

5. Приведите пример одной малой и большой группы (организации), которые играют существенную роль в хозяйственной жизни. Какое (какие) коллективное благо производит для своих членов каждая из названных вами групп?

6. Приведите примеры внешних и внутренних институтов. На основании приведенных примеров, опишите особенности их формирования в переходной экономике. Какое влияние они оказывают на институциональные изменения.

8. К какому типу институциональных изменений Вы бы отнесли реформы 90-х годов XX века в России? Обоснуйте свой ответ.

4.2. Методические рекомендации по самостоятельному изучению дисциплины

Самостоятельная работа аспирантов – это индивидуальная или коллективная учебная деятельность, осуществляемая без непосредственного руководства преподавателя. Самостоятельная работа есть особо организованный вид учебной деятельности, проводимый с целью повышения эффективности подготовки аспирантов к последующим занятиям, формирования у них навыков самостоятельной отработки учебных заданий, а также овладения методикой организации своего самостоятельного труда в целом.

Являясь необходимым элементом дидактической связи различных методов обучения между собой, самостоятельная работа аспирантов призвана обеспечить более глубокое, творческое усвоение понятийного аппарата дисциплины «Экономическая теория».

Организация самостоятельной работы аспирантов должна строиться по системе поэтапного освоения материала. Метод поэтапного изучения включает в себя предварительную подготовку, непосредственное изучение теоретического содержания источника, обобщение полученных знаний.

Предварительная подготовка включает в себя уяснение цели изучения материала, оценка широты информационной базы анализируемого вопроса, выяснение его научной и практической актуальности. Изучение теоретического содержания заключается в выделении и уяснении ключевых понятий и положений, выявлении их взаимосвязи и систематизации. Обобщение полученных знаний подразумевает широкое осмысление теоретических положений через определение их места в общей структуре изучаемой дисциплины и их значимости для практической деятельности.

При самостоятельном изучении основной рекомендованной литературы аспирантам необходимо обратить главное внимание на узловые положения, излагаемые в изучаемом тексте.

Необходимо внимательно ознакомиться с содержанием соответствующего блока информации, структурировать его и выделить в нем центральное звено. Обычно это бывает ключевое определение или совокупность сущностных характеристик рассматриваемого объекта. Для того, чтобы убедиться, насколько глубоко усвоено содержание темы, в конце соответствующих глав и параграфов учебных пособий обычно дается перечень контрольных вопросов, на которые аспирант должен уметь дать четкие и конкретные ответы.

Работа с дополнительной литературой предполагает умение аспирантов выделять в ней необходимый аспект изучаемой темы (то, что в данном труде относится непосредственно к изучаемой теме). Это важно в связи с тем, что к дополнительной литературе может быть отнесен широкий спектр текстов (учебных, научных, художественных, публицистических и т.д.), в которых исследуемый вопрос рассматривается либо частично, либо с какой-то одной точки зрения, порой нетрадиционной.

В своей совокупности изучение таких подходов существенно обогащает научный кругозор аспирантов. В данном контексте следует учесть, что дополнительную литературу целесообразно прорабатывать, во-первых, на базе уже освоенной основной литературы, и, во-вторых, изучать комплексно, всесторонне, не абсолютизируя чью-либо субъективную точку зрения.

Обязательный элемент самостоятельной работы аспирантов с правовыми источниками и литературой – ведение необходимых записей. Основными общепринятыми формами записей являются конспект, выписки, тезисы, аннотации, резюме, план.

Конспект – это краткое письменное изложение содержания правового источника, статьи, доклада, лекции, включающее в сжатой форме основные положения и их обоснование.

Выписки – это краткие записи в форме цитат (дословное воспроизведение отрывков источника, произведения, статьи, содержащих существенные положения, мысли автора), либо лаконичное, близкое к тексту изложение основного содержания.

Тезисы – это сжатое изложение ключевых идей прочитанного источника или произведения.

Аннотации, резюме – это соответственно предельно краткое обобщающее изложение содержания текста, критическая оценка прочитанного документа или произведения.

В целях структурирования содержания изучаемой работы целесообразно составлять ее план, который должен раскрывать логику построения текста, а также способствовать лучшей ориентации аспиранта в содержании произведения.

Самостоятельная работа аспирантов будет эффективной и полезной в том случае, если она будет построена исходя из понимания аспирантами необходимости обеспечения максимально широкого охвата информационно-правовых источников, что вполне достижимо при научной организации учебного труда.

После тщательного изучения и глубокого осмысления записей, сделанных на лекциях, а также указанных источников, целесообразно краткое конспектирование материала темы, выполнение рабочих иллюстративных схем.

По завершении усвоения содержания всех тем рационально сравнение их структуры и нахождение общих черт, логических связей между ними.

Если содержание материала несложное, легко усваиваемое, можно ограничиться составлением плана.

Если материал содержит новую и трудно усваиваемую информацию, целесообразно его законспектировать. Результаты конспектирования могут быть представлены в различных формах.

План – это схема прочитанного материала, краткий (или подробный) перечень вопросов, отражающих структуру и последовательность материала. Подробно составленный план вполне заменяет конспект.

Конспект – это систематизированное, логичное изложение материала источника. Различаются четыре типа конспектов.

План-конспект – это развернутый детализированный план, в котором достаточно подробные записи приводятся по тем пунктам плана, которые нуждаются в пояснении.

Текстуальный конспект – это воспроизведение наиболее важных положений и фактов источника.

Свободный конспект – это четко и кратко сформулированные (изложенные) основные положения в результате глубокого осмысливания материала. В нем могут присутствовать выписки, цитаты, тезисы; часть материала может быть представлена планом.

Тематический конспект — составляется на основе изучения ряда источников и дает более или менее исчерпывающий ответ по какой-то схеме (вопросу).

В процессе изучения материала источника, составления конспекта нужно обязательно применять различные выделения, подзаголовки, создавая блочную структуру конспекта. Это делает конспект легко воспринимаемым, удобным для работы.

4.3. Глоссарий

Status quo — это действующая система формальных правил, согласующихся в значительной степени с неформальными нормами и определяющая такое соотношение интересов различных сторон (государства и индивидов), которое обеспечивает экономической системе устойчивое, хотя не во всех случаях наиболее эффективное, развитие.

Административные барьеры в экономике — это установленные решениями государственных органов правила, соблюдение которых является обязательным условием ведения деятельности на рынке, вводящее платежи за прохождение бюрократических процедур, которые обычно не попадают в бюджет.

Бюрократическая рента — это незаконно полученный доход государственным чиновником, который использует свое должностное положение для получения данного дохода (например, взятки, подарки и т.д.).

Вертикальная интеграция — это процесс замещения трансакций на рынках ресурсов и продуктов внутрифирменными трансакциями.

Внешние эффекты — величина полезности или издержек, которые не отражены (неспецифицированы) в условиях контрактов.

Внешние эффекты (экстерналии) — дополнительные издержки или выгоды, не получившие отражения в ценах. Положительные внешние эффекты возникают тогда, когда деятельность одних экономических субъектов приводит к возникновению дополнительных выгод для других субъектов, причем это не отражается в ценах на производимое благо. Отрицательные внешние эффекты возникают тогда, когда деятельность одних экономических субъектов вызывает дополнительные издержки для других.

Государственная собственность — режим использования ограниченного ресурса, при котором исключительность доступа существует не только для аутсайдеров, но и для инсайдеров.

Государство — это организация со сравнительными преимуществами в осуществлении насилия, распространяющимися на географический район, границы которого устанавливаются его способностью облагать налогом подданных, использующая эти преимущества для предоставления общественных благ.

Денежный внешний эффект — экстерналия, возникающая вследствие влияния на величину дохода или издержек одного экономического агента

объемов производства, ценовой политики, рекламы и других приемов конкуренции другого экономического агента.

Денежный навес — превышение сбережений населения относительно реальных запасов товаров и услуг. Результатом несбалансированности рынка являются рост теневой экономики (расширение черного рынка), а также подавленная (скрытая) инфляция.

Дискретные институциональные альтернативы — это совокупность системно замкнутых (неделимых, взаимодополняющих) наборов правил, опосредующих взаимодействие между людьми по поводу ограниченных благ.

Дисфункция — нарушение, расстройство функций какого-либо органа, системы, экономического института, преимущественно качественного характера (по аналогии с дисфункцией организма в биологии).

Издержки коллективного действия, исходя из методологии Дж. Коммонса, — издержки по созданию и обеспечению деятельности институтов.

Институт — это совокупность, состоящая из правила или нескольких правил и внешнего механизма принуждения индивидов к исполнению этого правила; это система формальных и неформальных правил, определяющих взаимоотношения между членами общества.

Институтопrowайдер — в рамках неоинституциональной теории — организация, которая влияет на институциональную структуру, выполняя роль генератора и распространителя производственных институтов и соглашений, роль инкубатора (выращивание новых институтов в существующей институциональной среде), роль индивидуального институционального интегратора (вовлечение новых индивидов в состав носителей данной нормы).

Институционализация коррупции — синтез административной и политической коррупции, когда решения принимаются коррумпированными политиками не в интересах частных компаний, но в интересах коррумпированных бюрократических структур.

Институциональная ловушка — это неэффективная устойчивая норма (неэффективный институт), имеющая самоподдерживающийся характер.

Институциональная матрица — это устойчивая исторически сложившаяся система базовых общественных институтов, обусловивших появление первых государств и предопределивших развитие всех последующих институциональных структур, которые, в свою очередь, служат воспроизведению первичной модели, сущность которой сохраняется.

Институциональная среда — совокупность основополагающих социальных, политических, юридических и экономических правил, определяющих рамки человеческого поведения.

Институциональное равновесие — это такая ситуация, в которой при данном соотношении сил игроков и данном наборе контрактных отношений,

образующих экономический обмен, ни один из игроков не считает для себя выгодным тратить ресурсы на реструктуризацию соглашений.

Институциональные соглашения — это договоренности между индивидами и/или их группами, определяющие способы кооперации и конкуренции.

Институциональные технологии — это технологии, связанные с внедрением (импортом) институтов, а также с генерацией (выращиванием) новых институтов, способных привести к снижению транзакционных издержек функционирования экономической системы и обеспечить экономический рост.

Институциональный вакуум — это отсутствие или недостаток в институциональной системе формальных институтов, способных поддерживать осуществление сделок с наименьшими транзакционными издержками, вследствие ликвидации механизма управления прежней хозяйственной системой и отсутствия нового.

Институциональный конфликт - результат несогласованности между формальными и неформальными правилами. В одном случае, институциональный конфликт приводит к появлению нежизнеспособных институтов, в другом — к появлению устойчивых, хотя и неэффективных образований — институциональных ловушек.

Институционализация — закрепление в отношениях между индивидами определенных правил или норм с возрастающей частотой их использования для все большей части членов общества.

Искатель ренты (политической или бюрократической) — лицо, стремящееся к получению личных выгод за счет политического или общественного процесса.

Исключительное правомочие собственности — правомочие, субъект которого в состоянии эффективно исключить других экономических агентов из процесса принятия решения относительно использования данного правомочия.

Классический контракт — полный и формализованный контракт, предполагающий расторжение соглашения при возникновении конфликтной ситуации, гарантом его выполнения является государство.

Коммунальная собственность — режим использования ограниченных ресурсов, в рамках которого исключительными правами обладает группа людей.

Контракт — это совокупность правил, структурирующих в пространстве и во времени обмен между двумя (и более) экономическими агентами посредством определения обмениваемых прав и взятых обязательств и определения механизма их соблюдения.

Кооперация — тип сотрудничества группы людей, в результате которого совместное использование какого-либо ресурса способствует достижению лучших результатов, чем индивидуальное.

Кумовской капитализм (crony capitalism) — распределение ролей в политической и экономической иерархии по родственному или приятельскому признаку, то есть в зависимости от принадлежности к тому или иному семейному клану или «закадычным друзьям».

Лоббизм (англ. слова lobby) - «закрытое помещение для прогулок, коридор, вестибюль, кулуары») — особая система и практика реализации интересов отдельных организаций и разнообразных групп общественности путем целенаправленного влияния на законодательные и исполнительные органы государственной власти.

Логроллинг (logrolling, дословно — «перекатывание бревен») — практика взаимной поддержки политических деятелей различной ориентации, помогающих друг другу добиваться нужных решений путем «торговли голосами» (по принципу «я голосую за тебя, а ты — за меня»), в результате чего могут приниматься решения, приносящие выгоды отдельным группам давления.

Макроэкономическая дисфункция — такое неравновесное динамическое состояние института и/или хозяйственной системы, при котором все основные параметры институциональных установлений этой системы испытывают потерю качества. Макроэкономическая дисфункция является редким результатом институциональной динамики, когда снижающаяся функциональная эффективность институтов самоусиливается, так что замена одного или нескольких институциональных установлений не может изменить ход развития экономической системы.

Микроэкономическая дисфункция — такое неравновесное динамическое состояние института или организации, при котором лишь отдельные характеристики этой системы испытывают потерю качества, что приводит к девиации модели поведения организации или закреплению неэффективной нормы, которые функционируют в границах своего монетарного диапазона.

Налоговый зазор (tax gap) — различие между суммой полагающихся налоговых поступлений и реально собранным доходом.

Неденежные формы расчетов — бартерные обмены, взаимозачетные (клиринговые) схемы, использование «промышленных» (нефинансовых) векселей, а также все виды некоммерческого кредитования (включая неплатежи).

Недопроизводство институтов - недостаточно развитая с точки зрения эффективности институциональная система. Основная причина заключается в отсутствии изначально импульсов или стимулов для развития данных институтов. Импульсы (стимулы) могут быть как продуктом деятельности самой системы, так и следствием вмешательства извне, например, государства.

Неоинституциональный сценарий трансформационного перехода общества от одной системы хозяйствования,, разработанный в рамках неоинституциональной экономической теории, предусматривает изменение

как формальных правил, так и неформальных норм. По крайней мере, учитывает влияние последних на действенность принимаемых законов. Идеальным, согласно неоинституциональному подходу, является эволюционный процесс формирования институтов, соответственно революционный (импорт) является менее предпочтительным и должен осуществляться на базе тщательного изучения существующей институциональной среды.

Неоклассический контракт — неполный, предполагающий непрерывность отношений сторон при возникновении конфликтной ситуации до завершения сделки. Гарант выполнения контракта — третья сторона.

Неоклассический сценарий трансформационного перехода общества от одной системы хозяйствования к другой базируется на основных положениях неоклассической экономической теории и предполагает разработку системы мер государственного регулирования, направленную на формирование (или скорее импорт) новых институтов или изменение уже существующих формальных правил, в то время как неформальные нормы остаются вне поля зрения- реформаторов.

Неформальная институционализация — приоритет неформальных «правил игры» в обществе над формальными, в некоторых случаях «подстраивание» формальных правил под неформальные нормы. Суть неформальной институционализации в том, что вновь принятые, разработанные в соответствии с зарубежными рыночными аналогами законы начинают работать совершенно по-иному, не по «рыночному».

Неформальная экономика — это явление больше социальное, чем экономическое, основной поведенческой мотивацией здесь является особая стратегия выживания, реализуемая «homo ad ap tans».

Неформальные ограничения — традиции, обычаи, социальные условности.

Неформальные правила — правила, существующие в памяти участников различных социальных групп, в роли гаранта которых выступает любой участник группы, заметивший их нарушение.

Общее предложение институтов может быть выражено через издержки по их созданию (ex ante) и функционированию (ex post).

Общественные блага — блага, для которых отсутствуют как исключительность доступа, так и конкурентность при потреблении.

Ограниченная рациональность — это ограниченность возможностей экономических агентов по переработке информации.

Оппортунизм — преследование личного интереса с использованием коварства (self-interest-seeking-with-guile), включая такие более явные формы, как ложь, воровство, мошенничество, а также предоставление неполной или искаженной информации, особенно когда речь идет о преднамеренном обмане, введении в заблуждение, искажении и сокрытии истины или других методах запутывания партнера.

Оппортунистическое поведение — поведение, нацеленное на преследование собственного интереса и не ограниченное соображениями морали, т.е. связанное с использованием обмана, хитрости и коварства.

Отлынивание (shirking) — форма поведения, предполагающая работу с меньшей отдачей и ответственностью, чем следует по условиям договора.

Отношенческий контракт — неполный, предполагающий длительное сотрудничество сторон; гарант выполнения контракта — один или оба контрагента.

Отрицательные экстерналии отдельных статей бюджета: несмотря на эффективность отдельно взятых программ или статей бюджета, эффективность составленного на этой основе бюджета будет значительно ниже, поскольку различные статьи бюджета или документы разрабатывались исходя из необходимости наибольшей эффективности в отдельно взятой сфере или отрасли, без учета влияния последствий на другие сферы или статьи бюджета.

Парадокс голосования: принятие решений при определенных условиях зависит от процедуры голосования вопросов, а также ставших обычными в практике большинства правительств лоббизма и логроллинга.

Парадокс передачи — в результате передачи институтов (эффективной технологии) страна-экспортер может выиграть за счет страны-импортера.

Парето-оптимум — распределение благ, изменяя которое нельзя улучшить чье-либо благосостояние, не нанося ущерба другим лицам. Парето-оптимальность является одним из основных инструментов неоклассического анализа отношений распределения и перераспределения.

Политическая рента (political rentseeking) — доход, источником которого являются особые правительственные льготы, субсидии и иные привилегии, полученные относительно немногими группами в результате лоббизма.

Потребительский внешний эффект — экстерналия, возникающая на основе необособляемых друг от друга прямой функциональной зависимости полезности от количества потребляемого блага для одного человека и обратной (прямой) функциональной зависимости для другого человека.

Права собственности - санкционированные поведенческие отношения между людьми, которые возникают в связи с существованием благ и касаются их использования.

Права собственности — это такие разрешенные и защищенные от препятствий к их осуществлению возможные способы использования ограниченных ресурсов, которые являются исключительной прерогативой отдельных индивидов или групп.

Правила — это модели или образцы поведения, говорящие о том, как следует себя вести в той или иной ситуации.

Правило единогласия Пикселя — поскольку рыночные сделки совершаются с взаимного согласия всех его участников, то и на «политическом рынке» решения должны приниматься всеми единогласно.

Природа государства определяется властными отношениями, возникающими между гражданами и государственным аппаратом.

Проблема безбилетника — это затрудненность осуществления взаимовыгодных коллективных действий из-за возможности получения экономическими агентами выгоды без участия в общих издержках.

Производственные издержки (production costs) — издержки, сопровождающие процесс физического изменения материала, в результате чего получается продукт, который обладает определенной ценностью. В эти издержки включаются не только издержки обработки материала, но и издержки, связанные с планированием и координацией процесса производства, если они касаются технологии, а не взаимоотношений людей.

Рынок — это множество симметричных избирательных обменов, пропорции в которых регулируются механизмом цен.

Свободный доступ — ситуация, в которой ни один из экономических агентов не может исключать других из доступа к данному благу.

Селективные стимулы — стимулы, которые применяются к индивидам избирательно, в зависимости от того, вносят ли они вклад в обеспечение общественным или коллективным благом или нет.

Собственность - трактуется как «пучок» (набор) прав, которые обычно распределены в неодинаковых пропорциях между различными лицами. «Полным» считается определение права собственности, предложенное английским юристом А.Оноре и включающее 11 элементов.

Спецификация права собственности — это создание режима исключительности для отдельного индивида или группы посредством определения субъекта права, объекта права, набора правомочий, которыми располагает данный субъект, а также механизма, обеспечивающего их соблюдение.

Специфические активы — это те, которые имеют особую ценность при выполнении конкретного контракта. Такие активы (например, высокоспециализированное оборудование) очень трудно продать, передислоцировать или найти им альтернативное применение. Чем специфичнее активы, тем выше трансакционные издержки и тем сильнее стимулы к установлению долговременных отношений между участниками.

Сроки трансформационного перехода общества от одной системы хозяйствования к другой — реформы можно считать завершенными, когда не

только сформирована институциональная основа новой экономики, но и задана инерционность развития институциональной системы, предполагающей в большинстве случаев согласование формальных правил и неформальных норм, которые становятся устойчивыми и укореняются в поведенческих моделях. В случае изменения траектории развития общества

создание новых институтов будет сопровождаться длительным сопротивлением уже существующих институтов.

Суммарный спрос на институт — как результат суммирования положительного и отрицательного спроса на определенный институт — отражается в расходах государства по поддержанию соответствующей нормы и в издержках, которые несут ее нарушители.

Теневая экономика — это прибежище для тех, для кого издержки соблюдения существующих законов при ведении обычной хозяйственной деятельности (транзакционные издержки) превышают выгоды от достижения своих целей (Э. де Сото); это, прежде всего, экономическое явление, поскольку поведение участников данного сектора объясняется мотивом рациональности и экономической выгодой. Функционирующие здесь экономические субъекты описываются типичной моделью «homo economicus».

Теорема Коуза - если права собственности четко специфицированы, то есть четко определены границы правомочий хозяйствующих субъектов, и исполняются, то становится возможным решение спорных вопросов между сторонами по нанесению ущерба от использования этой собственности без привлечения третьей стороны (государства), поскольку в данном случае транзакционные издержки будут меньше.

Теорема Коуза — если транзакционные издержки равны нулю, то окончательное размещение ресурсов Парето-оптимально вне зависимости от первоначального распределения прав собственности.

Теорема Коуза, сформулированная Дж.Стиглером, гласит, что в условиях совершенной конкуренции частные и социальные издержки равны.

Теорема Коуза, сформулированная Т.Эггертссоном: если транзакционные издержки невелики, то экономика всегда будет развиваться по оптимальной траектории, независимо от имеющегося в ней набора политических и других институтов.

Теорема невозможности К. Эрроу - когда предметом общественного выбора становится решение, предполагающее ухудшение положения отдельных членов общества (даже если общество в целом от него выигрывает), то не всегда существует возможность сделать выбор одновременно рациональным и недиктаторским (учитывающим все мнения).

Теорема Познера — при высоких транзакционных издержках законодательство должно избирать и устанавливать наиболее эффективное из всех доступных распределение прав собственности.

Теория долгосрочных экономических изменений - предполагает построение экономической модели общества с учетом зависимости от траектории его предшествующего развития («path dependence»), на базе анализа наиболее конструктивных идей неоклассической теории: постулата о редкости, самоуравновешивании рынков, конкуренции как о движущей силе развития экономики и др., с включением в нее идей о

неполноте информации, субъективных моделях реальности и способности институтов к самоподдержанию.

Теория общественного выбора (public, choice theory) — это теория, изучающая различные способы и методы, посредством которых люди используют правительственные учреждения в своих собственных интересах.

Технологический внешний эффект — экстерналия, возникающая на основе существования технологической зависимости выпуска одного экономического агента от объема производимых товаров или услуг другого экономического агента.

Трансакция — отчуждение и присвоение прав собственности и прав свободы, принятых в обществе.

Трансакция — сделка, облеченная в контрактную форму.

Трансакционные издержки (transaction costs) — это издержки, не связанные с процессом производства, а именно издержки сбора и обработки информации, издержки проведения переговоров и принятия решений, издержки контроля и юридической защиты выполнения контракта.

Трансформационные издержки (transformation costs) — это издержки, связанные с ликвидацией старых институтов, формированием (или импортом) и адаптацией новых институтов в экономической системе.

Фирма — это множество асимметричных неизбирательных обменов, в которых координация деятельности индивидов осуществляется посредством команд.

Формальные правила — конституции, законы, судебные прецеденты, административные акты.

Формальные правила — правила, существующие в форме официальных текстов или удостоверенных третьей стороной устных договоренностей, в роли гарантов которых выступают индивиды, специализирующиеся на этой функции.

Частная собственность — режим использования ограниченного ресурса, при котором исключительными правами обладает отдельный индивид.

Экономическая теория бюрократии (economics of bureaucracy) — одно из направлений теории общественного выбора, изучающее функционирование организаций, которые не производят имеющих ценность оценку благ и чьи доходы не связаны с продажей результатов их деятельности.

Экономический империализм — унификация всего разрозненного семейства наук об обществе на базе неоклассического подхода.

Экстернальные ситуации — когда перераспределение прав собственности провоцирует стороны, понесшие убытки в результате принятия закона, действовать нелегально.

Эффект «path dependence» — зависимость последующего развития общества от траектории его предшествующего развития.

Эффекта гистерезиса — влияние прошедших событий на естественные значения экономических переменных. В свете институциональной теории гистерезис — типичное явление для процессов формирования норм и, в частности, «институциональных ловушек»; не что иное, как одна из форм зависимости социально-экономической системы от ее предшествующего пути развития (см. эффект «path dependence»).

Эффекту блокировки (lock-in effect): по Норту, это означает, что однажды принятое решение трудно отменить; создание препятствий изменению правил организациями, получающими распределительные выгоды от использования действующих.

5. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

5.1. Список вопросов к зачету

1. Потребности человека как предпосылка экономики.
2. Экономические ресурсы как условие производства. Факторы производства и созидательный капитал.
3. Воспроизводство и система воспроизводственных отношений.
4. Эффективность производства, экономический выбор и альтернативные издержки.
5. Экономическая наука и экономическая теория: «целое» и «часть».
6. Эволюция и основные направления развития экономической теории.
7. Определение сущности предмета экономической теории.
8. Структура курса экономической теории как отражение и развитие ее предмета.
9. Общие методы, или методология экономической теории.
10. Частные методы исследования экономических явлений.
11. Экономические законы и функции экономической теории.
12. Присвоение как основа собственности. Способы и формы присвоения.
13. Сущность и внутренняя структура собственности.
14. Институциональное предпринимательство в сфере формирования собственности.
15. Закон формирования и развития собственности. Многообразие форм и видов собственности.
16. Сущность закона формирования и развития собственности. Многообразие форм и видов собственности.
17. Научно-практическое значение закона формирования и развития собственности.
18. Сущность и элементы системы современной экономики.
19. Системообразующая роль товара. Стоимость и цена.
20. Деньги как развитая форма товарных отношений.
21. Возникновение, сущность, структура и основные элементы рынка.
22. Собственность, рынок и рыночная экономика. Правовые и неправовые отношения обмена.
23. Теория несовершенной конкуренции.
24. Экономическое поведение фирмы в условиях монополии. Государственное регулирование деятельности монополий.
25. Олигополия как современная форма организации экономики.
26. Монополистическая конкуренция как форма организации рынка.
27. Субъектная структура и основные модели конкурентно-рыночной экономики.

28. Спрос, предложение и рыночная цена.
29. Механизм и виды рыночного равновесия.
30. Признаки рынка совершенной конкуренции.
31. Роль государства в рыночной экономике
32. Взаимосвязь экономической практики и теории.
33. Работа рыночного механизма и его основные функции.
34. Ведущие социально-экономические функции государства.
35. Границы государственного воздействия на рыночный механизм.
36. Влияние государства на механизм рыночного ценообразования.
37. Разгосударствление экономики и его формы.
38. Конкуренция: ее виды и роль в экономическом развитии.
39. Организационно-правовые формы предпринимательства.
40. Сущность и классификация монополий в экономике.
41. Рыночная власть и равновесие фирмы-монополиста.
42. Механизм монополистической конкуренции и социально-экономическая эффективность.
43. Равновесие, рыночная власть и ценообразование в условиях олигополии.
44. Общественные издержки рыночной власти монополий.
45. Антимонopolная политика государства и особенности демонopolизации российской экономики.
46. Социально-экономическая природа и человеческий капитал домохозяйства.
47. Институциональная природа домохозяйства.
48. Неоклассическая и институциональная концепция равновесия в потреблении.
49. Концепция полезности и равновесие на рынке одного блага.
50. Общее «статическое» равновесие в потреблении. Потребительский выбор в условиях рыночной динамики.
51. Эластичность спроса по цене и доходу. Потребительский излишек.
52. Неоклассическая и институциональная характеристика фирмы. Социально-экономические цели фирмы.
53. Предпринимательство и экономическая прибыль фирмы. Современные организационные формы предпринимательства.
54. Предельная доходность и издержки производства. Экономическая природа предложения фирмы.
55. Общая характеристика равновесия фирмы в условиях совершенной конкуренции.
56. Оптимальный производственный выбор фирмы.
57. Асимметричность информации как фактор несовершенства конкуренции.
58. Неопределенность и риск. Отношение к риску.
59. Пути минимизации асимметричности информации и риска.
60. Становление исторической школы институционализма.

61. Основные традиционные институционалисты.
62. Институты как возможные основы или единицы анализа. Обычаи как институты.
63. Новая институциональная экономика: методологические основания.
64. Новейший институциональный подход: методологические основания.
65. Понимание института согласно старого институционализма, новой институциональной экономики и новейшего институционального подхода.
66. Система отношений институционализма и неоклассики.
67. Теоретические подходы к изучению институциональной структуры общества.
68. Контрактная парадигма Дж. Коммонса.
69. Теория прав собственности и теория общественного выбора.
70. Теория агентов.
71. Классификация институциональных концепций.
72. Понятие рациональности. Рациональное поведение. Теория рационального выбора и ее характеристики.
73. Социальная мотивация и рациональное поведение.
74. Поведенческие предпосылки институционального анализа.
75. Этические нормы и экономическое поведение. Эволюция института хозяйственной этики.
76. Понятие транзакции. Три основных вида транзакций.
77. Понятие транзакционных издержек в рамках современной экономической теории.
78. Типология транзакционных издержек. Транзакционные и трансформационные издержки.
79. Транзакционные издержки и спецификация прав собственности.
80. Транзакционные издержки и контрактные отношения.
81. Основные положения институциональной теории хозяйственного развития России.
82. Формальная модель институционального направления экономики.
83. Организация как экономический феномен.
84. Организации как проводники и исполнители правил или обычаев хозяйствования.
85. Подход к фирме как к организации, позволяющий дать определение некоторым видам экономических отношений.
86. Организация и группы. Социальная группа.
87. Организация и группы. Большие группы.
88. Организация и группы. Характеристика малых групп.
89. Контрактная теория фирмы: формальная форма, неформальные договоры.
90. Альтернативные цели фирм.
91. Экономическая природа спроса фирмы на факторы производства. Динамика спроса на факторы производства.

92. Предложение и доходность факторов производства.
93. Равновесие фирмы на рынке факторов производства.
94. Человеческий капитал как ведущий фактор производства. Человеческий капитал и рабочая сила.
95. Спрос на человеческий капитал и его предложение в условиях совершенной конкуренции.
96. Рынок человеческого капитала в условиях несовершенной конкуренции.
97. Занятость и безработица. Государственное регулирование рынка человеческого капитала.
98. Рыночная цена вещественного капитала и инвестиционные решения фирм.
99. Рента и цена земли.
100. Распределение доходов и социальное неравенство в обществе.
101. Исчисление неравенства. Концепции, иллюстрируемые диаграммой и кривой М. Лоренца.
102. Государственная политика перераспределения доходов и ее экономические границы.
103. Оптимизация социальной справедливости и экономической эффективности в современной политике доходов.
104. Модели воспроизводства и их значение для исследования современного хозяйства. Система национальных счетов.
105. Валовой внутренний продукт (ВВП) и методы его исчисления. ВВП и основы национального счетоводства.
106. Основные макроэкономические переменные. Современные проблемы макроэкономической динамики.
107. Общий анализ потребления и сбережения. Кейнсианская теория потребительского спроса.
108. Рынок денег и прямое финансирование инвестиций.
109. Рынок денег и косвенное финансирование инвестиций.
110. Спрос и предложение денег. Статическое и динамическое равновесие денежного рынка.
111. Товарный и денежный рынки: общее равновесие и механизм функционирования.
112. Рыночная система и денежная политика государства. Институциональные условия функционирования рыночной системы.
113. Объективная необходимость государственного регулирования экономики.
114. Сущность и общая характеристика государственного регулирования экономики.
115. Экономическое и социальное регулирование в современном рыночном хозяйстве.
116. Особенности государственного регулирования современной российской экономики.

117. Сущность и социально-экономическое назначение государственных финансов.
118. Налогообложение и его влияние на динамику ВВП. Дискреционная и недискреционная фискальная политика.
119. Бюджетный дефицит и государственный долг.
120. Цели денежно-кредитной политики государства.
121. Взаимосвязь денежно-кредитной и фискальной политики.
122. Взаимосвязь экономического роста и экономического развития. Источники экономического роста.
123. Факторная модель экономического роста.
124. Государственное регулирование экономического роста.
125. Протекционизм и его социально-экономические последствия.
126. Международные системы валютных курсов.
127. Условия равновесия на внешнем рынке и факторы его динамики.
128. Модель экономического человека в ортодоксальном экономиксе.
129. Альтернативные модели экономического человека. Экономический и социологический человек.
130. Государство как агентство по производству общественных благ.
131. Этапы и движущие силы эволюции реального государства.
132. Методы эмпирического анализа государства.
133. Механизм институциональных изменений.
134. Влияние государства на процесс формирования институтов.
135. Виды институциональных изменений в условиях переходной экономики.

5.2. Список тем рефератов

1. Модели экономических систем и их особенности.
2. Экономическое мышление: роль и место в системе общественного сознания.
3. Экономические блага и ресурсы, их классификация. Ограниченность ресурсов и их использование в хозяйственных системах.
4. Современные модели смешанной экономики (американская, западноевропейская, японская).
5. Предпринимательство: сущность, условия возникновения, виды. Организационно-правовые формы предпринимательства.
6. Теоретические модели приватизации.
7. Особенности развития приватизационного процесса в странах с переходной экономикой.
8. Мировой опыт и современные тенденции приватизационных процессов за рубежом.
9. Мелкий и средний бизнес, возрастание их роли в современной экономике.
10. Венчурное предпринимательство: роль в современной экономике и проблемы развития.

11. Опыт перехода к рыночной экономике различных стран (Венгрии, Польши, Китая и др.)
12. Сравнительный анализ трудовой теории стоимости и теории предельной полезности.
13. Экономические теории стоимости и цены.
14. Деньги и законы денежного обращения в рыночной системе хозяйства. Современные деньги.
15. Сущность и основные формы функционирования капитала.
16. Отличительные черты современного рынка, его структура и функции.
17. Конкуренция как условие функционирования рыночной экономики. Антимонопольное законодательство.
18. Сущность, виды и организационно-хозяйственные формы предпринимательской деятельности в рыночной экономике.
19. Влияние российского антимонопольного законодательства на экономическое развитие.
20. Антимонопольная политика России: сущность, проблемы и перспективы.
21. Социальная рыночная экономика: концепции, опыт. Процессы социальной трансформации в России.
22. Малый бизнес: проблемы становления в России.
23. Сущность монополии, ее виды в современных условиях России.
24. Акционерное общество. Организационно-хозяйственные формы, управление, распределение доходов в современных акционерных обществах России.
25. Венчурное предпринимательство: роль в современной экономике и проблемы развития.
26. Предпринимательство как форма экономической реализации собственности.
27. Естественные монополии России и антимонопольное законодательство.
28. Рыночный механизм и его элементы.
29. Деньги и их функции. Понятие и типы денежных систем.
30. Проблемы формирования рыночной инфраструктуры в России.
31. Становление экономической теории как науки.
32. Общественное производство и экономические системы в обществе.
33. Проблемы выбора в экономике.
34. Рыночная экономика: необходимость, сущность, особенности становления в России.
35. Роль и функции рынка в общественном производстве.
36. Рынок, его структура и инфраструктура.
37. Социально ориентированное рыночное хозяйство.
38. Экономические институты и собственность в рыночной экономике.
39. Рыночный механизм и его элементы. Законы рынка.

40. Конкуренция: понятие, условия, формы и методы.
41. Монополия: сущность и виды.
42. Провалы рынка и роль государства в рыночной экономике.
43. Предпринимательство: понятие, формы и современные особенности.
44. Фирма как субъект рыночных отношений.
45. Домохозяйство как субъект рыночных отношений.
46. Акционерные общества и их роль в современной экономике.
47. Место и роль малых предприятий в рыночной экономике.
48. Рыночная система – сущность, достоинства и недостатки.
49. Рыночный механизм и его функции.
50. Антимонопольное регулирование и его значение (на примере РФ).
51. Естественные монополии и их роль в экономике России.
52. Институты как решение проблемы мотивации: российская специфика.
53. Устойчивые неформальные институты в российской экономике.
54. Трансформация формальных институтов в России в 90-е годы.
55. Трансформация неформальных институтов в России в 90-е годы.
56. Внутренние и внешние институты в советской экономике.
57. Развитие института корпоративной культуры в России.
58. Моральный риск на рынках потребительских услуг в российской экономике.
59. Роль неформальных институтов в перераспределении ресурсов в советской экономике.
60. Институты как механизмы минимизации трансакционных издержек в советской экономике.
61. Связь экономической теории с общественными, экономическими, социальными и естественными науками.
62. Математические методы в экономическом анализе: область применения и границы.
63. Современные представления о содержании и формах хозяйственной деятельности и общественного производства, их взаимодействие и развитие.
64. Характеристика и отличительные черты процесса труда и процесса воспроизводства.
65. Производство, распределение, обмен и потребление как стадии движения продукта, их соотношение и взаимосвязь.
66. Цивилизационный и формационный подходы к экономическому развитию общества.
67. Соотношение понятий «природа», «биосфера», «ноосфера».
68. Теория «биоэкономики»: за и против.
69. Объективная основа натуральной формы общественного хозяйства и в чем причина относительной устойчивости последней?
70. Содержание и обусловленность воздействия натуральной формы на экономическое развитие общества.

71. Роль товарной организации в развитии общественного производства.
72. Исторические и современные формы первоначального накопления капитала и их роль в формировании и развитии товарной формы.
73. Особенности первоначального накопления капитала в России.
74. Современные проблемы развития товарной денежной формы в нашей стране.
75. Экономическая теория о человеке в рыночной экономике.
76. Субъективная структура рыночной экономики.
77. Роль государства в первоначальном накоплении капитала.
78. Отношения и права собственности.
79. Теория собственности.
80. Россия: отношения собственности в переходной экономике.
81. Частная собственность, ее достоинства и недостатки.
82. Необходимость и ограниченность использования государственной собственности в системе свободного рынка.
83. Кооперативная собственность: сущность и мировой опыт ее использования.
84. Трансакции рационализации в российской экономике.
85. Трансакции управления в российской экономике.
86. Институциональные ловушки в российской экономике.
87. Неблагоприятный отбор на рынках потребительских товаров в российской экономике.
88. Неблагоприятный отбор на рынках капитала в российской экономике.
89. Неблагоприятный отбор на рынках труда в российской экономике.
90. Институты как механизмы минимизации трансакционных издержек (на примере национальной экономики).
91. Цены и механизм ценообразования в рыночной экономике.
92. Издержки производства и обращения. Предельные издержки и оптимальный объем производства.
93. Пофакторные доходы и принципы их распределения.
94. Эффект дохода и эффект замещения.
95. Ссудный капитал и процент. Факторы, определяющие ставку процента.
96. Рынок труда: формирование и механизмы функционирования в России.
97. Дифференциация доходов населения в Российской Федерации.
98. Сущность, формы заработной платы и факторы, определяющие ее величину.

99. Основные тенденции в формировании и распределении личных доходов населения.

100. Занятость и безработица в рыночной экономике: структура и методы регулирования.

101. Социально-экономические причины бедности и методы социальной защиты в рыночной системе хозяйства.

102. Налоги: типы, эволюция. Теории налогообложения.

103. Фискальная политика и ее роль в государственном регулировании экономики.

6. ПЕРЕЧЕНЬ ОСНОВНОЙ И ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ УЧЕБНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

6.1. Основная литература

1. Блохина Т.К., Быкова О.Н., Ермолова Т.К. Экономика и управление инновационной организацией (учебник для бакалавров и магистров). - М.: Проспект, 2013.- 432 с.
2. Когденко В.Г. Экономический анализ: учебное пособие - М.: Юнити-Дана, 2012 г., 391 стр. [Электронный ресурс] URL: <http://www.knigafund.ru/books/169593>
3. Экономическая теория: учебник под ред. И.П. Николаевой – М.: Юнити-Дана, 2012 г., 529 стр. [Электронный ресурс] URL: <http://www.knigafund.ru/books/116288>
4. Щегорцов В.А., Таран В.А. Мировая экономика. Мировая финансовая система. Международный финансовый контроль: Учебник – М.: Юнити-Дана, 2012 год, 528 стр. [Электронный ресурс] URL: <http://www.knigafund.ru/books/169606>

6.2. Дополнительная литература

1. Андриянова А. А., Гарифуллина А. Ф. Перспективы развития инновационной деятельности в России / НоваИнфо// [Электронный ресурс] URL: <http://novainfo.ru/archive/30/razvitie-innovatsionnoy-deyatelnosti>
2. Выварец А.Д. Экономика предприятия: учебник – М.: Юнити-Дана, 2012 год, 543 страницы [Электронный ресурс] URL: <http://www.knigafund.ru/books/169701>
3. Гусева К.П. Анализ инновационной активности экономики Российской Федерации / [Электронный ресурс] URL: <http://www.scienceforum.ru/2014/pdf/808.pdf>
4. Гущина О. Место России на инновационной карте мира / [Электронный ресурс] URL: <http://rosnauka.ru/publication/613> (дата обращения: 26.11.2015 г.)
5. Комаров, В.М. Основные положения теории инноваций / В. Комаров. — М.: Издательский дом «Дело»РАНХиГС, 2012. — с 190. — (Инновационная экономика: теория) / [Электронный ресурс] URL: http://www.iep.ru/files/text/innov_econ/komarov.pdf
6. Лобачева Е.Н. Экономическая теория / [Электронный ресурс] URL: <http://www.konspekt.biz/index.php?text=23838>
7. Одинцова М. И. Институциональная экономика / [Электронный ресурс] URL: <http://su0.ru/M626>

8. Результаты мониторинга высокотехнологичных и наукоемких отраслей, март 2015 / Аналитический центр при Правительстве РФ // [Электронный ресурс] URL: <http://ac.gov.ru/files/attachment/4957.pdf>

Каждому аспиранту обеспечен доступ к комплектам библиотечного фонда, состоящему, в том числе, из отечественных журналов следующего перечня:

- Интеллектуальная собственность,
- Копирайт,
- Российский оценщик.

7. ПЕРЕЧЕНЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ, ИНФОРМАЦИОННО-СПРАВОЧНЫХ СИСТЕМ И РЕСУРСОВ СЕТИ «ИНТЕРНЕТ», НЕОБХОДИМЫХ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

7.1. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»

Для обучающихся обеспечен доступ к современным профессиональным базам данных, информационным справочным и поисковым системам:

- РосБизнесКонсалтинг, 1995–2015 / [Электронный ресурс] URL: <http://www.rbc.ru/>
- Внешэкономбанк, 2006—2015 / [Электронный ресурс] URL: <http://www.veb.ru/>

7.2. Перечень информационных технологий, программного обеспечения и информационных справочных систем

Содержание рабочих учебных программ обеспечивает необходимый уровень и объем образования, включая и самостоятельную работу аспирантов, а также предусматривает контроль качества освоения аспирантами ООП в целом и отдельных её компонентов.

Электронные версии всех учебно-методических материалов размещаются на сайте ФГБОУ ВПО РГАИС и к ним обеспечен свободный доступ всех аспирантов и преподавателей Академии.

Фонд дополнительной литературы включает в себя аналитические и периодические материалы. Доступ к литературе, представленной в электронном формате, обеспечивается с помощью информационно-коммуникационной сетью Интернет. Выход в Сеть возможен из зала Научной библиотеки.

Также каждому аспиранту обеспечен доступ к электронной библиотеке, Электронно-библиотечной системе «КнигаФонд», справочно-правовым системам «Гарант», «Консультант плюс».

8. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ БАЗА, НЕОБХОДИМАЯ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Подготовка аспирантов по направлению подготовки 38.06.01 «Экономика» обеспечена современной учебной базой.

Материально-техническая база Академии для ведения образовательной деятельности по направлению подготовки 38.06.01 «Экономика» является достаточной. Для организации ведения учебного процесса Академия располагает зданием общей площадью 5936,2 кв.м. учебная и учебно-лабораторная площадь составляет 1249,6 кв.м.

Для проведения аудиторных занятий по дисциплине «Экономическая теория» используется учебная аудитория «Экономической теории и государственного регулирования», которая оснащена тематическими информационными стендами, мультимедиа оборудованием, компьютерной техникой с подключением к сети «Интернет» и доступом в электронную информационно-образовательную среду.

Для подготовки к самостоятельной работе аспиранта имеется дополнительный перечень материально-технического обеспечения для реализации дисциплины «Экономическая теория» включает в себя:

- наличие читального зала, электронной библиотеки и банка данных учебно-методической литературы;
- наличие компьютерного класса с доступом в Интернет;
- наличие специально оборудованного кабинета для мультимедийных презентаций с тематическими стендами и схемами - Учебный кабинет экономической теории и государственного регулирования.